

DICHIARAZIONE
DI ACCETTAZIONE E SUSSISTENZA DEI REQUISITI
PER LA NOMINA DI AMMINISTRATORE
DI FERVI SPA

Il sottoscritto Alberto Casati, nato a Lecco , il 22 Aprile 1960, domiciliato per la carica in Galbiate Via Balassi 30 , codice fiscale CSTLRT60D22E507I

TENUTO CONTO

che il Consiglio di Amministrazione convocato per il 29 marzo 2023 proporrà l'aumento del numero dei consiglieri e la nomina del sottoscritto a membro del Consiglio di Amministrazione di Fervi SpA ("Società"), all'ordine del giorno dell'Assemblea convocata per il 28 Aprile 2023;

DICHIARA

Di accettare la candidatura (e l'eventuale successiva nomina) alla carica di Amministratore della Società per la durata del mandato che scadrà, insieme agli attuali amministratori in carica e, quindi, alla data di approvazione del bilancio chiuso al 31 dicembre 2023;

DICHIARA E ATTESTA

Sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi e per gli effetti di legge e di Statuto:

- L'inesistenza di cause di ineleggibilità ed incompatibilità, nonché il possesso di tutti i requisiti di onorabilità normativamente e statutariamente richiesti per la nomina alla suddetta carica e, più in generale, la sussistenza degli ulteriori requisiti richiesti per ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione di Fervi SpA;
- di essere in possesso di non essere in possesso
dei requisiti di indipendenza previsti dal TUF;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione e controllo in imprese o gruppi di imprese concorrenti con Fervi;
- di ricoprire un numero di incarichi di amministrazione e controllo compatibile con la normativa vigente;
- di depositare il proprio *curriculum vitae*, atto a fornire un'esauriente informativa sulle caratteristiche personali e professionali del Sottoscritto;

- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* sul sito internet della Società www.fervi.com;
- di essere informato, ai sensi e per gli effetti di cui alla vigente normativa in materia di privacy, che i dati personali raccolti saranno trattati dalla Società, anche con strumenti informatici, nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare, senza indugio, alla Società eventuali variazioni rispetto alla presente dichiarazione.

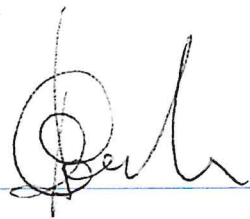
Si allega alla presente:

- ✓ Curriculum vitae.

In fede,

Luogo, data

GALBIATE, 20.3.2023

A handwritten signature in black ink, consisting of a large, stylized initial 'G' followed by a surname, written over a horizontal blue line.

Nome Cognome

Resume

ALBERTO CASATI

INFORMAZIONI PERSONALI



- Stato Civile: Coniugato con Cinzia Bonacina – Imprenditore
- 2 figli – Luca nato nel 1989 e Andrea nato nel 1992 e 2 Nipoti
- Nazionalità: Italiana
- Data di nascita: 22 Aprile 1960
- Luogo di nascita: Lecco
- Telefono: house. 0341.542177 – Mobile 0335.5435624
- Email casati.alberto@yahoo.it

TITOLO DI STUDIO

1975 - 1979 Istituto Parini – Diploma di Geometra Lecco

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Jan. 2023 – Retired dopo 43 anni di lavoro di cui 36 anni in SBD

- **LinkedIn** annuncio della mio retirement ([43K Impressions + 640 reactions](#))

https://www.linkedin.com/posts/alberto-casati-b762977_alberto-casati-le-tante-esperienze-professionali-activity-6977587436025466880-tYJj?utm_source=share&utm_medium=member_desktop

Oct. 2019 – Nov 2022 STANLEYBLACK&DECKER

Vice President SEMEA

*ITALIA – GRECIA – MALTA – CIPRO – ALBANIA – ISRAELE
SPAGNA – PORTOGALLO – TURKEY – MIDDLE EAST – AFRICA*

Nel 2019 SBD suddivide EMEA ANZ in 4 Cluster e vengo promosso VP del Cluster **SEMEA** con l'obiettivo di organizzare un Team di Cluster composto da CFO – HR – Marketing Director – Brand Digital Director – Supply Chain – Controller e consolidare i mercati e le loro organizzazioni guidate da 6 General Manager creando sinergie e costruire un Business Plan

atto a raddoppiare il fatturato in 5 anni. Seppur la pandemia abbia bloccato e/o rallentato alcuni progetti, in 3 anni siamo passati da \$550M a \$800M di fatturato con un miglioramento di 300 Bps di Margine e 670 Bps di Operating Margin.

L'organizzazione Commerciale conta di un headcount di 600 Persone circa + 55 Agenti e 35 Distributori

Jan. 2015 – Actual STANLEYBLACK&DECKER

Vice President G.M. Southern Europe GTS

ITALIA – GRECIA – MALTA – CIPRO – ALBANIA – ISRAELE – SPAGNA – PORTOGALLO

Nel mese di Gennaio 2015 StanleyBlack&Decker crea la nuova divisione GTS (Global Tools & Storage) e assume la responsabilita' di tutto il Southern Europe per tutti i marchi del portafoglio aziendale e pertanto oltre a STANLEY, BLACK&DECKER, DEWALT, BOSTITCH, assume anche la responsabilita' dei brand USAG, FACOM, PASTORINO EXPERT, LENOX, IRWIN.

La regione sviluppa oltre 300 Mil. \$ di fatturato ed e' composta da 3 team:

- ITALY – 2 Headquarters
- IBERIA – Barcelona
- EMED – Athens

Sviluppandosi su un headcount di 240 persone e 160 agenti

Organizzazione:

- ITALIA: Direttore Marketing, Retail Commerciale General Manager, Professional Commercial General Manager, South Europe Director Fastening, Trainer, Customer Service Manager, Demand/Planner Manager, HR Manager, Service Manager, Sales Assistent e in dotted line, Commercial Finance Manager, Supply Chain Manager.
- IBERIA: General Manager
- EMED: General Manager

Canali Vendita: Ferramenta, Utensileria, Elettrodomestici, Distribuzione Moderna (Ipermercati–Cash&Carry–Specializzati), Gruppi Acquisto, DIY, WEB Sales, Canale Elettrico, Idraulico, Industrial, Automotive, e Construction

Compiti: Gestione ed implementazione locale delle strategie Europee dei vari marchi nelle rispettive divisioni. Responsabilita' completa del conto economico Area Commerciale Italia. Motivazione e gestione dell'organizzazione, sinergia e gestione tra i vari canali distributivi, interazione con i clienti a contratto europeo, responsabilita' del Budget Regionale

June 2010 – Jan 2015 STANLEYBLACK&DECKER

General Manager Italy & Eastern Mediterranean

ITALIA – GRECIA – MALTA – CIPRO – ALBANIA – TURCHIA – ISRAELE

A seguito del merger tra Black&Decker e Stanley si e' venuta a creare un nuovo gruppo – StanleyBlack&Decker – in cui ho assunto la responsabilita' dell'area sopracitata per i marchi Black&Decker, DEWALT, Stanley

1998 – June 2010 **BLACK&DECKER** Monza

General Manager – Consigliere Delegato **ITALIA – MALTA – GRECIA – CIPRO - ROMANIA – BULGARIA – ALBANIA - MOLDOVA**

- **Grecia:** da luglio 2001, sono responsabile di B&D Grecia. Organizzazione composta da 29 pers. che gestiscono anche Romania, Bulgaria, Albania, Cipro, Moldavia.

1994 – 1998 **COLEMAN** Desenzano del Garda

Direttore Commerciale

- **Responsabilità** delle vendite, marketing, Service, logistica dei marchi COLEMAN, CAMPING GAZ, SVB, EASTPAK, TIMBERLAND (linea luggage).
- **Prodotti:** Elettrodomestici (riscaldamento elettrico ed a gas), Articoli da campeggio, trekking, outdoor, zaini moda, valigeria ed accessori, illuminazione, barbeques.
- **Canali di Vendita:** Ferramenta, Elettrodomestici, Casalinghi, Distribuzione Moderna (Ipermercati – Cash&Carry-Specializzati), Gruppi Acquisto, articoli sportivi, Campeggio, fashion trendy, luggage.
- **Fatturato:** 18 Mil €
- **Riparti:** Amministratore Delegato Italia.
- **Compiti:** Gestione della distribuzione progressiva del marchio SVB ed implementazione del lancio sul mercato italiano di 4 marchi nuovi in altrettanti canali distributivi, creazione di struttura di vendita per canale.

1992 – 1994 **YORK INTERNATIONAL – SEVESO CLIMA**

Barlassina – Prov. Milano

Direttore Divisione

- **Responsabilità** delle vendite e marketing della disione condizionamento civile.
- **Prodotti:** Condizionatori portatili (YETI), condizionatori fissi (SPLIT), deumidificatori, depuratori.
- **Canali di Vendita:** Elettrodomestici, distribuzione moderna, ferramenta, centri fai da te.
- **Fatturato:** 13 Mil € – Totale azienda 48 Mil. €
- **Riparti:** Direttore Commerciale
- **Compiti:** Organizzare rete commerciale di una nuova divisione con mentalità ed impostazione rivolta al trade, l'azienda aveva una cultura completamente rivolta ai grandi impinte industriali. Introdurre il marchio Seveso presso I principali distributori di Elettrodomestici e distribuzione moderna supportando il prodotto con la più idonea attività comunicazionale.

1981 – 1992 **BLACK&DECKER** Civate

- **1992 – 1989: Responsabile Vendite Italia** della divisione Consumer

- **1989 – 1988:** Area Manager Nord/Centro e Responsabile Distribuzione Moderna.
- **1987 – 1988:** Area Manager Nord/Centro.
- **1985 – 1987:** Resp. Distribuzione moderna e vendite Promozionali.
- **1983 – 1985:** Funzionario Vendite Lombardia nord div. Professionale.
- **1982 – 1983:** Funzionario Vendite Piemonte e Liguria div. Professionale.
- **1981 – 1982:** Promotore vendite industria, analisi di mercato al consumatore e vendita indiretta.
- **Fatturato:** 32 Mil. €, responsabilità dell'ultima funzione ricoperta.
- **Riporti:** Direttore Generale della vendite Italia.

LINGUA STRANIERA

INGLESE – a livello medio.

Ho partecipato ai corsi SHENKER (50° livello), corso Team Lingua, Berlitz course – Esperienze estere

CARATTERISTICHE PERSONALI

Spiccata Comunicativa, Doti di Leadership, Capacità di Motivare e Stimolare I Collaboratori, Abile nel Condurre le Trattative, Entusiasmo, Passione Costanza e Puntualità, Gestione dei Canali Distributivi

OBIETTIVI:

Approcciare alla vita coltivando passioni e interessi personali continuando ad avere dei legami col mondo del business mettendo a disposizione il mio knowhow e visione strategica e attitudine alla gestione e motivazione delle risorse

HOBBIES

Sport – Viaggi – Foto & Story Telling - Cucina e Vini.

SISTEMI INFORMATICI

In azienda operiamo con SAP e Windows NT. Abituamente lavoro su Powerpoint, Word, Excel.

CORSI PROFESSIONALI

CEGOS – GOLDMANN: Tecniche di vendita e contatto telefonico

MARIO SILVANO: 2 volte il training KAESER – Motivazione e gestione degli uomini

DINARGYIE: Lavoro di gruppo e delega

CORSI INTERNI: tecniche di vendite, marketing, gestione della trattativa.

Language of Leadership, Leadership Edge

L'occasione mi è gradita per porgerLe cordiali saluti.

Alberto Casati

Ai sensi art. 13 D.LGS. 30/06/2003, N.196 sulla tutela della privacy, autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Galbiate, 27 Gennaio, 2023

